

NUEVO IGNITE - Instructores y calendario AGOSTO 2020



LUNES 27 JULIO	MARTES 28 JULIO	MIÉRCOLES 29 JULIO	JUEVES 30 JULIO	VIERNES 31 JULIO
Carmen Vergara (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 4: GANAR CON VENDEDORES (18:00 - 19:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 1 (< 20.000€ y < 3 captaciones)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:00 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	Lucía Cerezo (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 5: VALORAR PARA VENDER (16:30 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	Pedro Fraj (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) GROWTH SHARE	Begoña Pérez (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 6: VENDER TU CAPTACIÓN (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROP. INMOVILLA Y CONTROL PANEL (Gema Cobos)
Ricardo Domínguez (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES (18:00 - 19:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 2 (< 20.000€ y > 3 captaciones)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:00 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	Juan Ángel Olmo (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 8: ENCONTRAR Y ENSEÑAR CASAS (16:30 - 18:00 h) LAS 3B'S Y AJUSTES DE PRECIO	Bartolomé Granero (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) FORMACIÓN LEGAL INMOBILIARIA	Víctor Mora (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 9: HACER Y RECIBIR OFERTAS (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROP. INMOVILLA Y CONTROL PANEL (Gema Cobos)
Bartolomé Granero (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 10: NEGOCIAR EL ACUERDO (18:00 - 19:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 3 (entre 20.000€ y 40.000€)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:00 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	Verónica Rojas (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 11: CERRAR EL ACUERDO (16:30 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	Gema Cobos (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) CONOCE LA DOCUMENTACIÓN DE TU MC	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 12: IGNICIÓN Y EXPLOSIÓN!! (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROP. INMOVILLA Y CONTROL PANEL (Gema Cobos)
Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 1: ENCIENDE TU NEGOCIO (18:00 - 19:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 4 (más de 40.000€)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:00 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	Piedad Villena (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 2: CONSTRUYE TU NEGOCIO (16:30 - 18:00 h) CURSO DE ACM (Jose Antonio Espín)	Pedro Fraj (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) GROWTH SHARE	Pedro Fraj (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 3: ENCUENTRA TU NEGOCIO (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROP. INMOVILLA Y CONTROL PANEL (Gema Cobos)
Carmen Vergara (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 4: GANAR CON VENDEDORES (18:00 - 19:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 1 (< 20.000€ y < 3 captaciones)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:00 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	Lucía Cerezo (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 5: VALORAR PARA VENDER (16:30 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	Pedro Fraj (9:00 - 18:00 h) LAS SEIS PERSPECTIVAS PERSONALES  Perspectivas que te impulsarán a alcanzar los mayores logros	Begoña Pérez (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 6: VENDER TU CAPTACIÓN (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROP. INMOVILLA Y CONTROL PANEL (Gema Cobos)
Ricardo Domínguez (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES (18:00 - 19:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 2 (< 20.000€ y > 3 captaciones)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:00 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	Juan Ángel Olmo (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 8: ENCONTRAR Y ENSEÑAR CASAS (16:30 - 18:00 h) LAS 3B'S Y AJUSTES DE PRECIO	Bartolomé Granero (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) FORMACIÓN LEGAL INMOBILIARIA	Víctor Mora (9:15 - 9:45 h) REUNIÓN AGENTES Y ACCOUNTABILITY (9:45 - 10:30 h) TEATROS DE VENTAS (10:30 - 13:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (13:00 - 14:15 h) IGNITE 9: HACER Y RECIBIR OFERTAS (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROP. INMOVILLA Y CONTROL PANEL (Gema Cobos)