

NUEVO IGNITE - Instructores y calendario MARZO 2020



LUNES 2 MARZO	MARTES 3 MARZO	MIÉRCOLES 4 MARZO	JUEVES 5 MARZO	VIERNES 6 MARZO	
Ricardo Domínguez (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 11:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (11:00 - 12:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 3 (agentes con > 40.000€) (12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc) (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Juan Angel Olmo (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 8: ENCONTRAR Y ENSEÑAR CASAS (16:00 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	Pedro Fraj / Alicia Castillo (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) GROWTH SHARE (16:00 - 17:00 h) WEBINAR KW - TÁCTICAS DE SHIFT (On line)	Víctor Mora (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 9: HACER Y RECIBIR OFERTAS (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gemma Cobos)	
Bartolomé Granero (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 10: NEGOCIAR EL ACUERDO (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 11:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (11:00 - 12:00 h) COACHING GRUPAL GRUPOS 1 y 2 (Habilidades y estrategias) (12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc) (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Verónica Rojas (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 11: CERRAR EL ACUERDO (16:00 - 18:00 h) AJUSTES DE PRECIO Las 3'B (Jose Antonio)	Pedro Fraj (9:00 - 18:00 h) LAS SEIS PERSPECTIVAS PERSONALES LAS 6 PERSPECTIVAS PERSONALES Perspectivas que te impulsarán a alcanzar los mayores logros	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 12: IGNICIÓN Y EXPLOSIÓN!! (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gemma Cobos)	
Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 1: ENCIENDE TU NEGOCIO (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 11:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (11:00 - 12:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 1 (agentes con < 20.000€) (12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc) (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Begoña Pérez (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 2: CONSTRUYE TU NEGOCIO (16:00 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	FESTIVO: SAN JOSÉ (DÍA DEL PADRE) (Festivo Nacional)		
Carmen Vergara (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 4: GANAR CON VENDEDORES (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 11:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (11:00 - 12:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 2 (agentes entre 20.000€ - 40.000€) (12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc) (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	2020 FAMILY REUNION			
Lucía Cerezo (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 5: VALORAR PARA VENDER (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 11:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (11:00 - 12:00 h) COACHING GRUPAL GRUPO 3 (agentes con > 40.000€) (12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc) (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Pau Cubertorer (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 6: VENDER TU CAPTACIÓN (16:00 - 17:30 h) CURSO DE ACM (Jose Antonio Espín)	Gemma Cobos (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) CONOCE LA DOCUMENTACIÓN DE TU MARKET CENTER (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Ricardo Domínguez (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES (16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gemma Cobos)	
Juan Angel Olmo (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 8: ENCONTRAR Y ENSEÑAR CASAS (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Jose Antonio Espín (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 11:00 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (11:00 - 12:00 h) COACHING GRUPAL GRUPOS 1 y 2 (Habilidades y estrategias) (12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc) (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	Víctor Mora (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) IGNITE 9: HACER Y RECIBIR OFERTAS (16:00 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	Bartolomé Granero (9:15 - 9:45 h) ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h) TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h) GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) FORMACIÓN LEGAL INMOBILIARIA (16:00 - 18:00 h) AUMENTA TU GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	FESTIVO: VIERNES SANTO (Festivo Nacional)	