

NUEVO IGNITE - Instructores y calendario SEPTIEMBRE 2019



KW CPI GESTIÓN
KELLERWILLIAMS

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES
2 SEPTIEMBRE	3 SEPTIEMBRE	4 SEPTIEMBRE	5 SEPTIEMBRE	6 SEPTIEMBRE
Jose Antonio Espín		Jose Antonio Espín	Gema Cobos	Lucía Cerezo
(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)
ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)
TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)
GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)
IGNITE 4: GANAR CON VENDEDORES	(12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	IGNITE 5: VALORAR PARA VENDER	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) CONOCE LA DOCUMENTACIÓN DE TU MARKET CENTER	IGNITE 6: VENDER TU CAPTACIÓN
		(16:00 - 18:00 h) DIÁLOGOS PODEROSOS Y OBJECIONES (Jose Antonio)		(16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gema Cobos)
9 SEPTIEMBRE	10 SEPTIEMBRE	11 SEPTIEMBRE	12 SEPTIEMBRE	13 SEPTIEMBRE
Begoña Pérez		Víctor Mora	Bartolomé Granero	Verónica Rojas
(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)
ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)
TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)
GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)
IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES	(12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	IGNITE 8: ENCONTRAR Y ENSEÑAR CASAS	FORMACIÓN LEGAL INMOBILIARIA	IGNITE 9: HACER Y RECIBIR OFERTAS
		(16:00 - 18:00 h) AJUSTES DE PRECIO Las 3'B (Jose Antonio)		(16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gema Cobos)
16 SEPTIEMBRE	17 SEPTIEMBRE	18 SEPTIEMBRE	19 SEPTIEMBRE	20 SEPTIEMBRE
Ricardo Domínguez		Carmen Vergara	Pedro Fraj / Alicia Castillo	Juan Ángel Olmo
(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)
ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)
TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)
GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)
IGNITE 10: NEGOCIAR EL ACUERDO	(12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	IGNITE 11: CERRAR EL ACUERDO	GROWTH SHARE (Pedro y Alicia)	IGNITE 12: IGNICIÓN Y EXPLOSIÓN!!
		(16:00 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)		(16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gema Cobos)
23 SEPTIEMBRE	24 SEPTIEMBRE	25 SEPTIEMBRE	26 SEPTIEMBRE	27 SEPTIEMBRE
Carmen Vergara		Juan Ángel Olmo	Gema Cobos	Jose Antonio Espín
(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)
ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)
TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)
GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)
IGNITE 11: CERRAR EL ACUERDO	(12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	IGNITE 12: IGNICIÓN Y EXPLOSIÓN!!	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h) CONOCE LA DOC. DE TU MARKET CENTER (Gema Cobos)	IGNITE 13: ENCIENDE TU NEGOCIO
		(16:00 - 17:00 h) FORMACIÓN TECNOLÓGICA (Jose Antonio Espín)		(16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gema Cobos)
30 SEPTIEMBRE	1 OCTUBRE	2 OCTUBRE	3 OCTUBRE	4 OCTUBRE
Pedro Fraj		Bartolomé Granero	Piedad Villena	Jose Antonio Espín
(9:00 - 10:30 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)	(9:00 - 18:00 h)	(9:15 - 9:45 h)
TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	LAS SEIS PERSPECTIVAS PERSONALES	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)
Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)		TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)
GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:15 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)		GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)
IGNITE 2: CONSTRUYE TU NEGOCIO	(12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)	IGNITE 3: ENCUENTRA TU NEGOCIO		IGNITE 4: GANAR CON VENDEDORES
		(16:00 - 18:00 h) CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA (Jose Antonio Espín)	Las 6 Perspectivas Personales	(16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gema Cobos)
7 OCTUBRE	8 OCTUBRE	9 OCTUBRE	10 OCTUBRE	11 OCTUBRE
Jose Antonio Espín			Bartolomé Granero	Begoña Pérez
(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)		(9:15 - 9:45 h)	(9:15 - 9:45 h)
ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)		ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)	ACCOUNTABILITY DÍA ANTERIOR (9:45 - 10:15 h)
TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)		TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)	TEATROS DE VENTAS (10:15 - 12:15 h)
GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)		FORMACIÓN LEGAL (Bartolomé Granero) (12:15 - 14:15 h)	GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO) (12:30 - 14:30 h)
IGNITE 5: VALORAR PARA VENDER	(12:30 - 13:30 h) REUNIÓN DE EQUIPO (Nuevas propiedades, novedades, etc)		GENERACIÓN DE CONTACTOS (10-4 DIARIO)	IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES
		FESTIVO: DÍA DE LA COMUNIDAD VALENCIANA (Festividad Local)		(16:00 - 17:00 h) SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW (Gema Cobos)