


**NUEVO IGNITE - Instructores y calendario JUNIO 2019**



LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES
20 MAYO	21 MAYO	22 MAYO	23 MAYO	24 MAYO
Ricardo Domínguez (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 10: NEGOCIAR EL ACUERDO</b> (15:30 - 16:30 h) <b>REUNIÓN DE EQUIPO</b> (Presentación de propiedades, novedades, entrega de premios, etc.)	(9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b>	Lucía Cerezo (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 11: CERRAR EL ACUERDO</b> (16:00 - 18:00 h) <b>CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA</b> (Jose Antonio Espín)	Piedad Villena (9:00 - 18:00 h) <b>LAS SEIS PERSPECTIVAS PERSONALES</b> 	Juan Ángel Olmo (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 12: IGNICIÓN Y EXPLOSIÓN!!</b> (16:00 - 17:00 h) <b>SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW</b> (Gema Cobos)
27 MAYO	28 MAYO	29 MAYO	30 MAYO	31 MAYO
Jose Antonio Espín (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 1: ENCIENDE TU NEGOCIO</b> (15:30 - 16:30 h) <b>REUNIÓN DE EQUIPO</b> (Presentación de propiedades, novedades, entrega de premios, etc.)	(9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b>	Piedad Villena (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 2: CONSTRUYE TU NEGOCIO</b> (16:00 - 17:00 h) <b>FORMACIÓN TECNOLÓGICA</b> (Jose Antonio Espín)	Gema Cobos (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>CONOCE LA DOC. DE TU MARKET CENTER</b> (Gema Cobos)	Begoña Pérez (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 3: ENCUENTRA TU NEGOCIO</b> (16:00 - 17:00 h) <b>SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW</b> (Gema Cobos)
3 JUNIO	4 JUNIO	5 JUNIO	6 JUNIO	7 JUNIO
Bartolomé Granero (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 4: GANAR CON VENDEDORES</b> (15:30 - 16:30 h) <b>REUNIÓN DE EQUIPO</b> (Presentación de propiedades, novedades, entrega de premios, etc.)	(9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b>	Carmen Vergara (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 5: VALORAR PARA VENDER</b> (16:00 - 18:00 h) <b>CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA</b> (Jose Antonio Espín)	Bartolomé Granero (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>FORMACIÓN LEGAL</b> (Bartolomé Granero)	Verónica Rojas (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 6: VENDER TU CAPTACIÓN</b> (16:00 - 17:00 h) <b>SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW</b> (Gema Cobos)
10 JUNIO	11 JUNIO	12 JUNIO	13 JUNIO	14 JUNIO
Victor Mora (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 7: GANAR CON COMPRADORES</b> (15:30 - 16:30 h) <b>REUNIÓN DE EQUIPO</b> (Presentación de propiedades, novedades, entrega de premios, etc.)	Jose Antonio Espín (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (16:00 - 18:00 h) <b>AJUSTE DE PRECIO Y REUNIÓN CRÍTICA CON EL PROPIETARIO</b>	Pedro Fraj (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 8: ENCONTRAR Y ENSEÑAR CASAS</b> (16:00 - 17:00 h) <b>FORMACIÓN TECNOLÓGICA</b> (Jose Antonio Espín)	Pedro Fraj y Alicia Castillo (9:00 - 11:00 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (11:00 - 12:00 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:00 - 14:00 h) <b>GROWTH SHARE</b> (Pedro y Alicia)	Jose Antonio Espín (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 9: HACER Y RECIBIR OFERTAS</b> (16:00 - 17:00 h) <b>SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW</b> (Gema Cobos)
17 JUNIO	18 JUNIO	19 JUNIO	20 JUNIO	21 JUNIO
Ricardo Domínguez (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 10: NEGOCIAR EL ACUERDO</b> (15:30 - 16:30 h) <b>REUNIÓN DE EQUIPO</b> (Presentación de propiedades, novedades, entrega de premios, etc.)	(9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b>	Lucía Cerezo (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 11: CERRAR EL ACUERDO</b> (16:00 - 18:00 h) <b>CURSO DE CAPTACIÓN EN EXCLUSIVA</b> (Jose Antonio Espín)	Piedad Villena (9:00 - 18:00 h) <b>LAS SEIS PERSPECTIVAS PERSONALES</b> 	Juan Ángel Olmo (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 12: IGNICIÓN Y EXPLOSIÓN!!</b> (16:00 - 17:00 h) <b>SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW</b> (Gema Cobos)
24 JUNIO	25 JUNIO	26 JUNIO	27 JUNIO	28 JUNIO
<b>FESTIVO: SAN JUAN</b> (Festividad autonómica)	Jose Antonio Espín (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 1: ENCIENDE TU NEGOCIO</b> (15:30 - 16:30 h) <b>REUNIÓN DE EQUIPO</b> (Presentación de propiedades, novedades, entrega de premios, etc.)	Piedad Villena (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 2: CONSTRUYE TU NEGOCIO</b> (16:00 - 17:00 h) <b>FORMACIÓN TECNOLÓGICA</b> (Jose Antonio Espín)	Pedro Fraj y Alicia Castillo (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>CONOCE LA DOC. DE TU MARKET CENTER</b> (Gema Cobos)	Begoña Pérez (9:00 - 10:30 h) <b>TEATROS DE VENTAS</b> Responder emails/llamadas, seguimientos, base de datos, etc.) (10:30 - 12:15 h) <b>10-4 DIARIO</b> (12:15 - 14:30 h) <b>IGNITE 3: ENCUENTRA TU NEGOCIO</b> (16:00 - 17:00 h) <b>SUBIR PROPIEDADES INMOVILLA Y KW</b> (Gema Cobos)